

## 株式会社光ソフトウェア



## IT営業(儲かるSES)

株式会社光ソフトウェアは2019年に設立したばかりの新しい企業です。  
スタートアップメンバーとしてSESを行って頂ける営業を募集します。

当社は採用が極めて困難な正社員のITエンジニアを増やす手段を持っております。

- (1)他業界などのIT業務未経験者に対して
  - (2)エンジニア養成研修により大幅にスキルアップし、
  - (3)その後社員になってもらう
- というステップを踏むことで正社員のエンジニアを増やすことが可能となります。  
SESビジネスを考えたときに、正社員のエンジニアはBPやフリーランスのエンジニアと比べて利益が数倍(3~5倍)であり、かつ参画できる案件も圧倒的に多いことから、儲かる体質が可能となるのです。

当社は「教育」というキーワードに基づいたビジネスを展開する企業でございます。  
日本だけでなく世界中の子供たちの教育水準を上げるお手伝いをします。

上記のエンジニア養成研修も「教育」1つですし、他にも受験対策アプリの製作・運用なども行います。

「教育×IT」により人々の教育環境を便利にしていくことが当社の使命です。

## 【募集内容】

仕事内容	<p>社員またはBP(ビジネスパートナー)のエンジニアをスキルなどが合う案件に参画するための活動を行います。</p> <p>システム開発やサーバ構築・運用などのプロジェクトがエンジニアが勤務する1つの単位となります。 プロジェクトが終了すると別のプロジェクトにそのエンジニアをアサインします。</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>(1)エンジニアのスキルにマッチするシステム開発のプロジェクトを探します プロジェクトで募集している要員のスキルや経験、人柄などとエンジニアのスキルや経験、人柄、自宅から勤務先までの距離などを考慮してマッチングを行います。 開発や構築・運用の仕事はたくさんありますので、その中から適切なものを選択していきます。</li> <li>(2)そのプロジェクトにエンジニアが配属できるように調整します</li> <li>(3)お客様にエンジニアの面談を執り行っていただき、合格したら契約などを行います 配属が決まりましたら、参画時期、金額、契約書の締結などを行います。</li> <li>(4)これを繰り返し、エンジニアの稼働人数を増やしていきます</li> <li>(5)エンジニアが配属された後も、勤務態度や残業の調整などエンジニアと顧客の間に入ってうまく働けるように調整も行います。</li> </ol> <p>現在IT業界ではエンジニアの人数が圧倒的に少なく、完全な人手不足の状態です。 エンジニアの正社員を採用しようとしても採用費がかさむばかりで採用できません。 正社員の方がBPよりも利益が数倍(3~5倍)多いため、正社員を増やしていくことが最も稼げる手段なのですが、これが出来ない状況になっています。</p> <p>当社の場合には、特別な方法により正社員のエンジニアを採用費を殆どかけずに増やす手段を持っております。 よって他社よりも圧倒的に高い利益率を出すことが可能です。 また、正社員のエンジニアの方が参加できるプロジェクトも多いため営業もしやすくなります。</p> <p>上記のメインの活動の他に新規顧客開拓、新規BPコネクションづくりなどの仕事も行っていただきます。</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・エンジニアとプロジェクトのマッチングと提案</li> <li>・営業折衝・金額交渉・契約</li> <li>・エンジニアの現場管理</li> <li>・既存取引先との良好な関係維持</li> <li>・新規取引先の開拓</li> <li>・新規BPの開拓</li> </ul>
勤務地	本社、または顧客訪問のため直行、または直帰可、メール対応のため自宅作業OK
勤務時間	9:00 ~ 18:00(所定労働時間8時間00分/休憩60分)
給料	<p>年収280万円 ~ 450万円 経験・能力・前給を考慮し、当社規定により算定致します。 別途、残業代の支給あり。 経験者は歩合も可</p> <p>【モデル年収】 経験4年 400万円 経験2年 320万円</p>

待遇	賞与(年2回) 別途決算賞与(業績により支給) 年俸制の場合には賞与の支給は無し  非喫煙手当(毎月) 勤続手当(毎年) 社会保険完備(労災、雇用、健康、厚生年金保険適用) 毎月懇親会有
休み	【休日】 完全週休2日制 祝日  【休暇】 年末年始休暇 慶弔休暇 有給休暇 夏季休暇(2日) 育児休暇
資格	[経験] IT業界でSES(システム・エンジニアリング・サービス)での営業経験が半年以上のある IT業界で営業経験が1年以上ある 他業界で営業経験が1年以上ある 営業未経験でも素養とやる気のある 上記いずれかに当てはまる  [性質] 自分で考え効率的に行動できる 素直 他人をサポートできる 健康に気をつけている 上記全てに当てはまる方  やる気を重視いたします。 スタートアップなのでなんでもやる必要があります 社長と一緒に会社を大きくして頂ける気概のある方のご応募をお待ちしております 会社が大きくなったら、将来は営業部長、事業部長候補になって頂きたいと考えています
採用人数	1名
応募するには	(【求人Free】の応募エントリーが必要です) 【STEP1】書類選考 「応募エントリー」にご記入いただいた内容をもとに書類選考の上、面接日をお知らせします。  【STEP2】面接  【STEP3】内定  【備考】 面接日、内定日はご相談に応じます。
面接日	随時受け付けております。気軽にご応募ください。
採用担当者	末岡孝章
担当者から一言	株式会社光ソフトウェアは2019年に設立したばかりの新しい企業です。 営業だけでなく「会社大きくするためになんでもやります」という気概のある方に来て欲しいと思っています。 代わりに会社が成長した際には、見合う給与と営業部長などのポジションを用意しています。  共に会社を成長させるために共に考え、行動しましょう!明るい未来のために!
連絡先	0336495005 07064321124
携帯サイト	<a href="http://www.onecoin.co.jp/free/mobile/detail.html?id=00048273">http://www.onecoin.co.jp/free/mobile/detail.html?id=00048273</a>

#### 【企業情報】

企業名	株式会社光ソフトウェア
業種	IT
企業形態	株式会社
代表者	末岡修 最高経営責任者
立年月	2019年 1月
資本金	100万円
従業員数	7名 アルバイト、パート含む
所在地	〒135-0043 東京都江東区塩浜2-18-4
連絡先	0336495005
ホームページ	<a href="https://www.hikarisoftware.com/">https://www.hikarisoftware.com/</a>
交通アクセス	【最寄駅】 山手線・東京メトロ東西線 木場駅 徒歩15分